

ΕΡΕΥΝΑ ΔΙΑΓΝΩΣΗΣ ΑΝΑΓΚΩΝ ΣΥΜΒΟΥΛΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

ΚΑΤΑ ΤΗ ΔΙΑΔΙΚΑΣΙΑ ΥΠΟΒΟΛΗΣ ΚΑΙ ΔΙΑΧΕΙΡΙΣΗΣ
ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ ΣΕ
ΣΥΓΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΟΥΜΕΝΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ



ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΕΣ ΤΗΣ ΕΚΔΟΣΗΣ

Επιστημονικός Υπεύθυνος

Δρ. Βασιλειάδης Αναστάσιος, Ινστιτούτο Ανάπτυξης Επιχειρηματικότητας

Συγγραφή και επεξεργασία δεδομένων

Κουτούδης Παναγιώτης, Ινστιτούτο Ανάπτυξης Επιχειρηματικότητας

Γρηγορίου Κωνσταντίνος, Ινστιτούτο Ανάπτυξης Επιχειρηματικότητας

Παρίζα Χριστίνα, Ινστιτούτο Ανάπτυξης Επιχειρηματικότητας

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

ΣΥΝΤΕΛΕΣΤΕΣ ΤΗΣ ΕΚΔΟΣΗΣ	2
ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ	3
ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ ΓΡΑΦΗΜΑΤΩΝ	4
ΕΙΣΑΓΩΓΗ	5
ΕΤΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑΣ / ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ	6
ΠΕΡΙΟΧΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ	7
ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΑ ΟΠΟΙΑ ΕΧΟΥΝ ΥΠΟΒΛΗΘΕΙ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΕΣ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ	7
ΑΡΙΘΜΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ (2011 ΕΩΣ ΣΗΜΕΡΑ)	8
A. 0-3 έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος	9
B. 4-7 έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος	10
Γ. 7-10 έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος	11
Δ. 10 έτη και άνω εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος	11
ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΑ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΠΡΙΝ ΤΗΝ ΥΠΟΒΟΛΗ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ	12
ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΑ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΚΑΤΑ ΤΗΝ ΥΠΟΒΟΛΗ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ	13
ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΑ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΥΠΟΒΟΛΗ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ	14
ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΠΟΥ ΑΝΤΙΜΕΤΩΠΙΖΕΤΕ ΟΤΑΝ ΠΡΟΚΗΡΥΣΣΕΤΑΙ ΕΝΑ ΝΕΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ	15
ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ	17

ΚΑΤΑΛΟΓΟΣ ΓΡΑΦΗΜΑΤΩΝ

Γράφημα 1: Έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης συμβούλου

Γράφημα 2: Περιοχή δραστηριοποίησης συμβούλου

Γράφημα 3: Προγράμματα στα οποία έχουν υποβληθεί επενδυτικές προτάσεις από το 2011 έως και σήμερα

Γράφημα 4: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά

Γράφημα 4.1.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία 0-3 έτη

Γράφημα 4.2.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία 4-7 έτη

Γράφημα 4.3.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία 7-10 έτη

Γράφημα 4.4.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία άνω των 10 ετών

Γράφημα 5: Προβλήματα πριν την υποβολή επενδυτικών προτάσεων

Γράφημα 6: Προβλήματα κατά την υποβολή επενδυτικών προτάσεων

Γράφημα 7: Προβλήματα μετά την υποβολή και κατά την υλοποίηση των επενδυτικών προτάσεων

Γράφημα 8: Προβλήματα όταν προκηρύσσεται ένα νέο πρόγραμμα

ΕΙΣΑΓΩΓΗ

Το Ινστιτούτο Ανάπτυξης Επιχειρηματικότητας, στο πλαίσιο συνεχούς έρευνας και εξέλιξης των δραστηριοτήτων του, εκπόνησε εξειδικευμένη έρευνα η οποία απευθυνόταν σε συμβούλους επιχειρήσεων, λογιστές, οικονομολόγους, οι οποίοι δραστηριοποιούνται στον τομέα των επιδοτούμενων και συγχρηματοδοτούμενων προγραμμάτων και, γενικότερα, στη στήριξη των επιχειρήσεων και ιδιαίτερα των startups.

Στόχος της παρούσας έρευνας είναι η διερεύνηση των αναγκών / δυσκολιών που αντιμετωπίζονται κατά τη διαχείριση τέτοιων προγραμμάτων (από την υποβολή της επενδυτικής πρότασης έως και την τελική ολοκλήρωση του προγράμματος).

Η έρευνα εκπονήθηκε με βάση το ποσοτικό πρότυπο σε συμβούλους επιχειρήσεων, λογιστές, οικονομολόγους και γενικότερα επαγγελματίες του κλάδου πανελλαδικά. Το δείγμα της έρευνας θεωρείται ικανοποιητικό καθώς συλλέχθηκαν συνολικά 44 ερωτηματολόγια. Για τη συλλογή των δεδομένων καταρτίστηκε δομημένο ερωτηματολόγιο που περιελάμβανε κυρίως ερωτήσεις κλειστού τύπου, ερωτήσεις πεντάβαθμης κλίμακας Likert και ερωτήσεις πολλαπλών επιλογών. Συγκεκριμένα, τα ερωτηματολόγια διερευνούσαν:

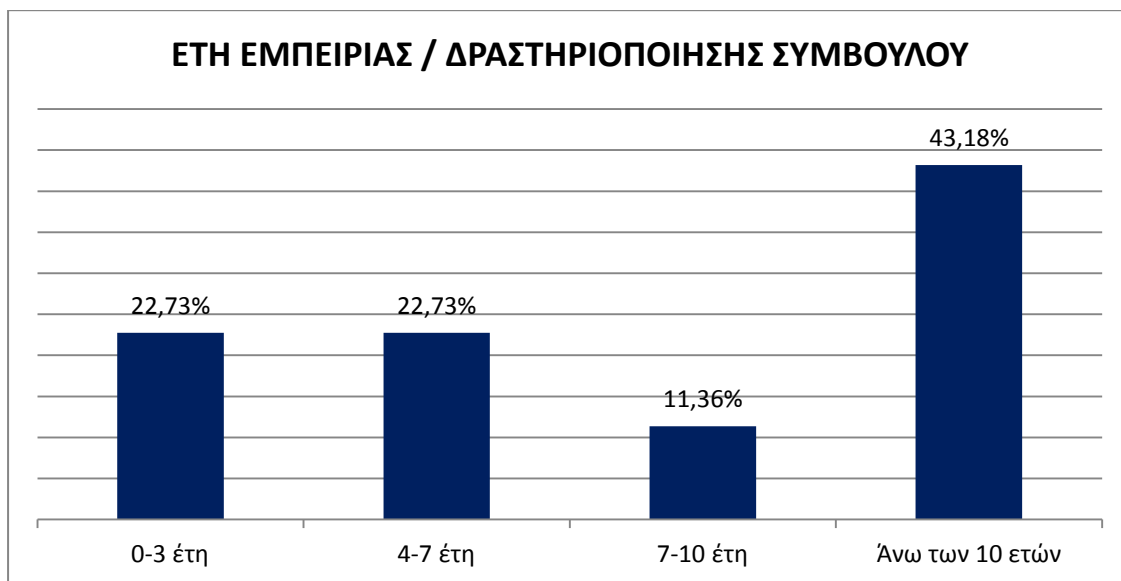
- Τα έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος επιχειρήσεων
- Την περιοχή δραστηριοποίησης του συμβούλου
- Τα επιδοτούμενα προγράμματα στο πλαίσιο των οποίων ο σύμβουλος έχει υποβάλλει επενδυτικές προτάσεις για επιχειρήσει-πελάτες του από το 2011 έως και σήμερα
- Τον αριθμό των επενδυτικών προτάσεων που έχει υποβάλλει στο πλαίσιο των παραπάνω προγραμμάτων
- Τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζει ο σύμβουλος πριν την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων
- Τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζει ο σύμβουλος κατά την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων
- Τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζει ο σύμβουλος μετά την υποβολή και κατά την υλοποίηση των επενδυτικών προτάσεων
- Τη χρήση / τη δυνατότητα χρήσης κάποιου λογισμικού για τη διαχείριση των επιδοτούμενων προγραμμάτων
- Τα επιθυμητά χαρακτηριστικά και το επίπεδο σημαντικότητας αυτών ενός τέτοιου λογισμικού

- Την τιμή στην οποία θα ήταν διατεθειμένος ο σύμβουλος να αγοράσει ένα λογισμικό το οποίο θα εμπεριέχει τα παραπάνω χαρακτηριστικά
- Τα γενικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζει ο σύμβουλος όταν προκηρύσσεται ένα νέο επιδοτούμενο πρόγραμμα

Τα αποτελέσματα της έρευνας παρουσιάζονται στα αντίστοιχα κεφάλαια της παρούσας μελέτης που ακολουθούν.

ΕΤΗ ΕΜΠΕΙΡΙΑΣ / ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ

Στη πρώτη ερώτηση εξετάστηκε η επαγγελματική εμπειρία του ερωτώμενου / συμβούλου. Όπως παρατηρούμε και στο γράφημα , το 43,18% των ερωτηθέντων δηλώνει επαγγελματική εμπειρία μεγαλύτερη των 10 ετών στο τομέα των συμβουλευτικών υπηρεσιών. Ακολουθούν με ίδιο ποσοστό 22,73% από 0-3 έτη και 4-7 έτη δραστηριοποίησης ενώ, τέλος, το 11,36% των ερωτηθέντων δραστηριοποιείται από 7-10 έτη στο κλάδο των συμβουλευτικών υπηρεσιών.



Γράφημα 1: Έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης συμβούλου

ΠΕΡΙΟΧΗ ΔΡΑΣΤΗΡΙΟΠΟΙΗΣΗΣ ΣΥΜΒΟΥΛΟΥ

Στη δεύτερη ερώτηση εξετάστηκε η περιοχή στην οποία δραστηριοποιούνται οι σύμβουλοι. Το ήμισυ σχεδόν των ερωτηθέντων (52,27%) απάντησαν ότι δραστηριοποιούνται πανελλαδικά, το 34,09% αυτών δραστηριοποιούνται στην τοπική αγορά ενώ, τέλος, μόλις σε ποσοστό 13,64% δραστηριοποιούνται στη περιφέρεια.

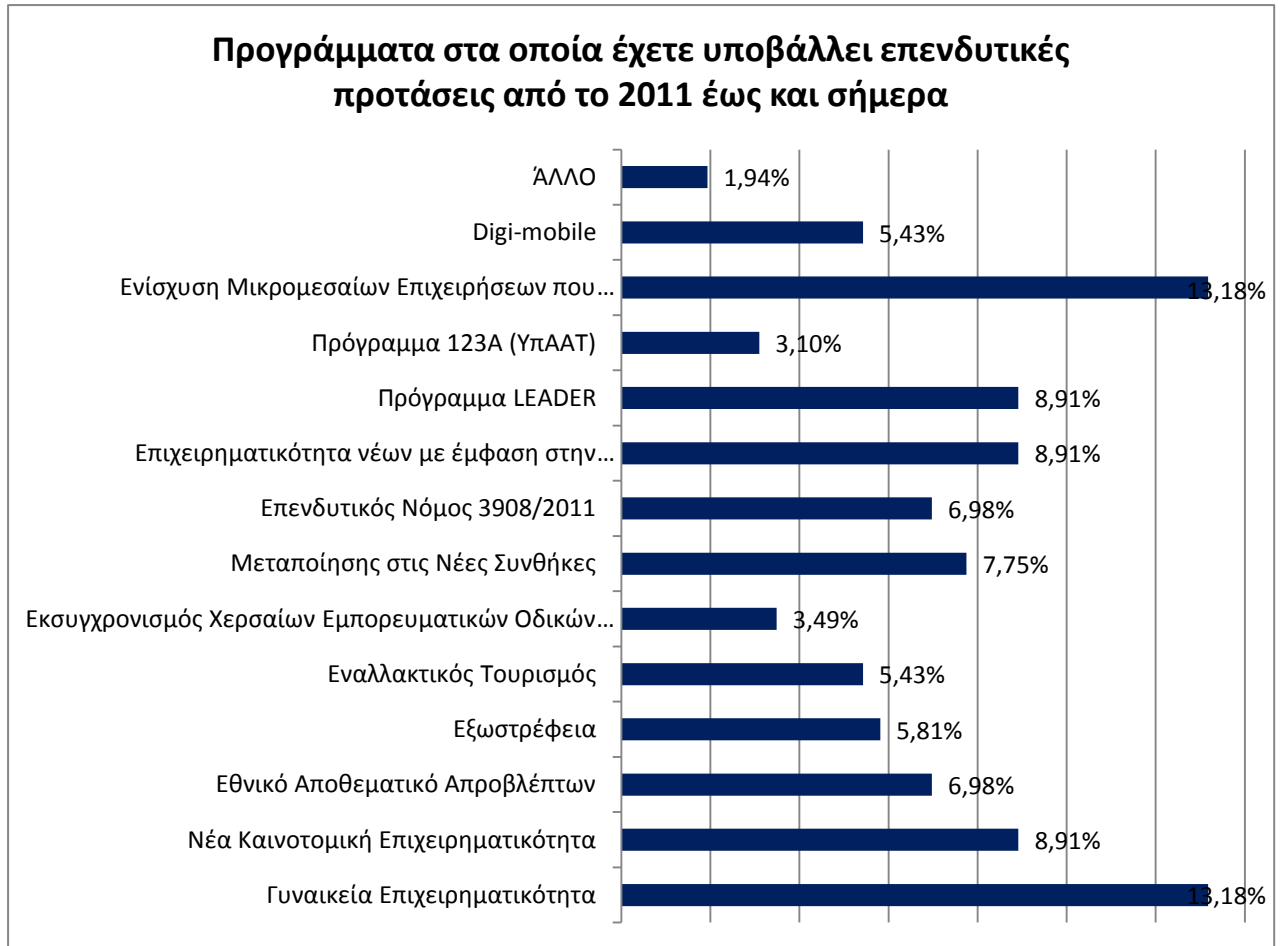


Γράφημα 2: Περιοχή δραστηριοποίησης συμβούλου

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΑ ΟΠΟΙΑ ΕΧΟΥΝ ΥΠΟΒΛΗΘΕΙ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΕΣ ΠΡΟΤΑΣΕΙΣ

Στη τρίτη ερώτηση εξετάστηκε σε ποια επιδοτούμενα προγράμματα έχουν υποβάλλει επενδυτικές προτάσεις οι ερωτώμενοι από το 2011 έως και σήμερα. Το 13,18% έχουν υποβάλλει προγράμματα «Γυναικείας Επιχειρηματικότητας» και «Ενίσχυσης Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στους τομείς Μεταποίησης Τουρισμού Εμπορίου – Υπηρεσιών (ΠΕΠ)» αντίστοιχα. Ακολουθούν τα προγράμματα «Επιχειρηματικότητα νέων με έμφαση στην καινοτομία (ΟΑΕΔ)», «Νέα Καινοτομική Επιχειρηματικότητα» και «Πρόγραμμα LEADER» με ποσοστό 8,91% αντίστοιχα. Το 7,75% των ερωτηθέντων έχουν υποβάλλει το πρόγραμμα «Μεταποίησης στις Νέες Συνθήκες» ενώ το 6,98% έχουν υποβάλλει προγράμματα «Επενδυτικού Νόμου 3908/2011» και «Εθνικό Αποθεματικό Απρόβλεπτων» αντιστοίχως. Ακολουθούν σε μικρότερα ποσοστά τα προγράμματα «Εξωστρέφεια» (5,98%) , «Εναλλακτικός Τουρισμός» και «Digi-mobile» αντίστοιχα με ίδιο ποσοστό 5,43% αντίστοιχα. Τέλος ακολουθούν τα προγράμματα με ποσοστό 3,49% «Εκσυγχρονισμός Χερσαίων Εμπορευματικών Οδικών

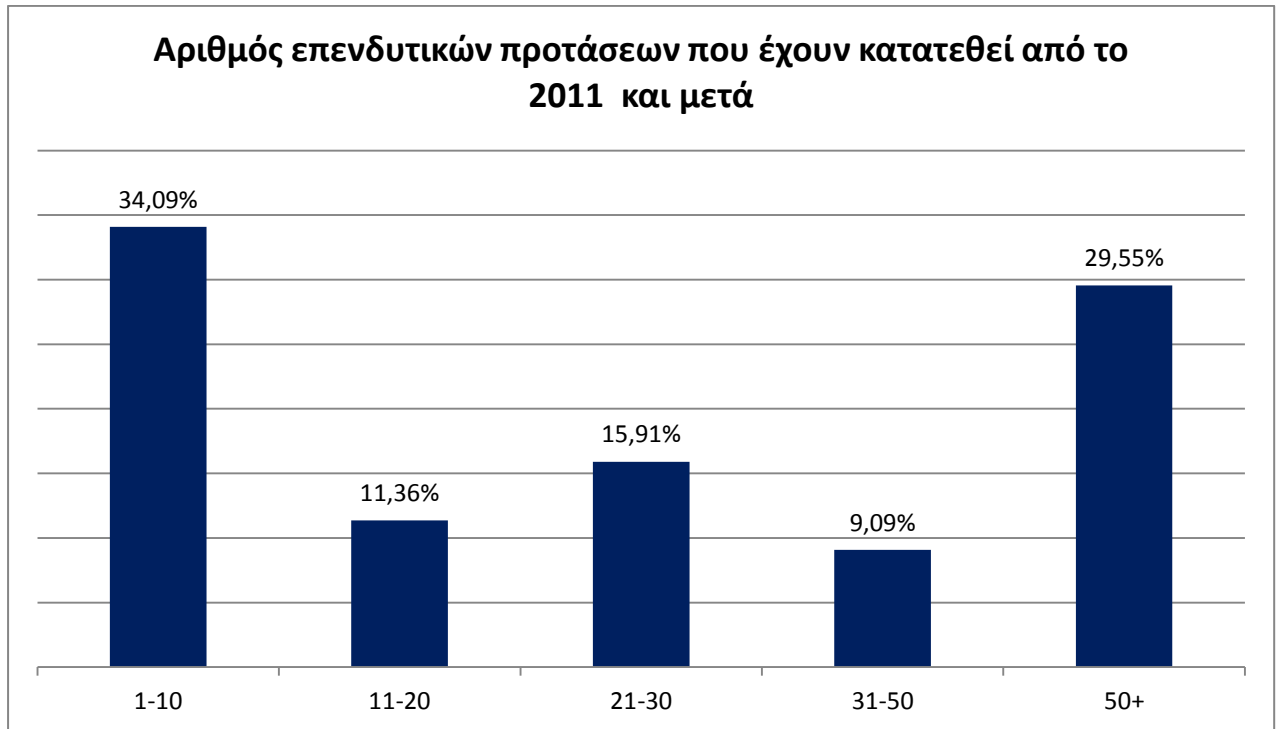
Μεταφορών» , με ποσοστό 3,10% «Πρόγραμμα 123A (ΥπΑΑΤ)» ενώ το 1,94% δήλωσαν άλλο πρόγραμμα στο οποίο έχουν υποβάλει πρόταση το οποίο δεν περιλαμβάνεται στις παραπάνω επιλογές.



Γράφημα 3: Προγράμματα στα οποία έχουν υποβληθεί επενδυτικές προτάσεις από το 2011 έως και σήμερα

ΑΡΙΘΜΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ (2011 ΕΩΣ ΣΗΜΕΡΑ)

Στην ερώτηση αυτή εξετάστηκε ο αριθμός των επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά. Το 34,09% των ερωτηθέντων έχει υποβάλει από 1 έως 10 επενδυτικές προτάσεις, ενώ ακολουθεί με ποσοστό 29,55% από 50 και άνω επενδυτικές προτάσεις. Ακολουθεί σε μικρότερο ποσοστό (15,91%) το εύρος από 21-30 επενδυτικές προτάσεις, 11-20 επενδυτικές προτάσεις με ποσοστό 11,36% και, τέλος, το 9,09% των ερωτηθέντων έχει υποβάλει από 31 έως 50 επενδυτικές προτάσεις.

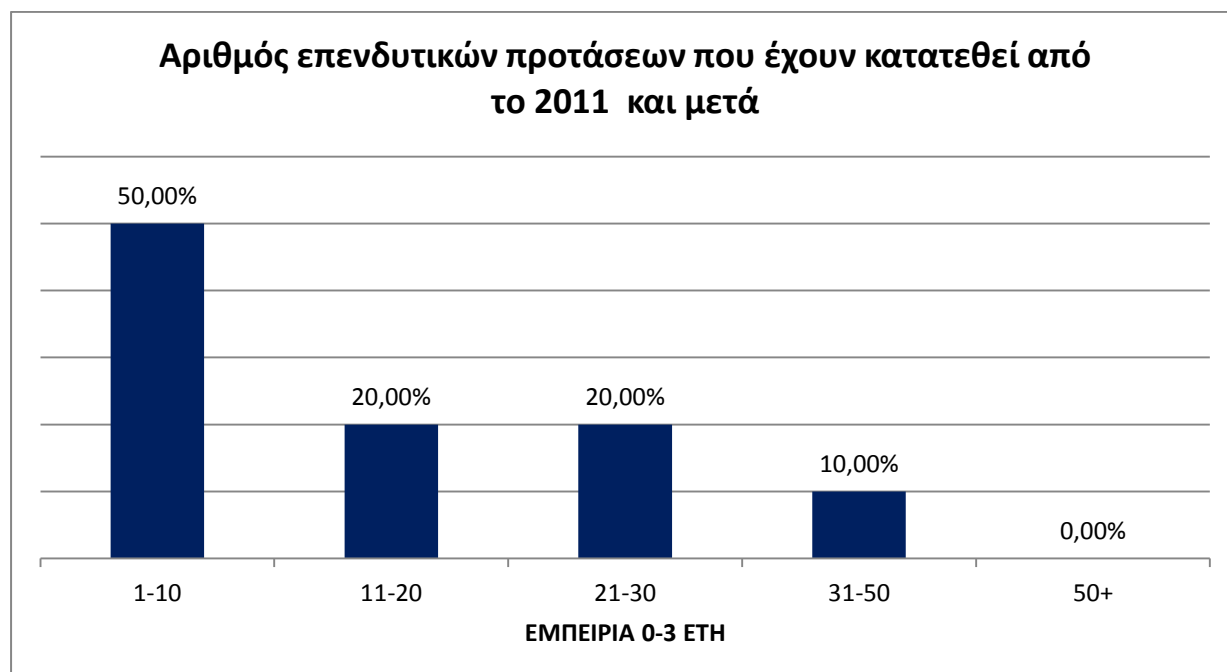


Γράφημα 4: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά

Ο αριθμός των επενδυτικών προτάσεων που έχει υποβάλλει ο κάθε σύμβουλος σχετίζεται άμεσα με την επαγγελματική του εμπειρία και τα έτη δραστηριοποίησής του στον κλάδο παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών. Συνεπώς, και για να έχουμε μια πιο αναλυτική εικόνα, κρίνεται απαραίτητο να παρουσιαστούν οι επενδυτικές προτάσεις που έχουν υποβληθεί σε συνάρτηση με την επαγγελματική εμπειρία των συμβούλων.

A. 0-3 έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος

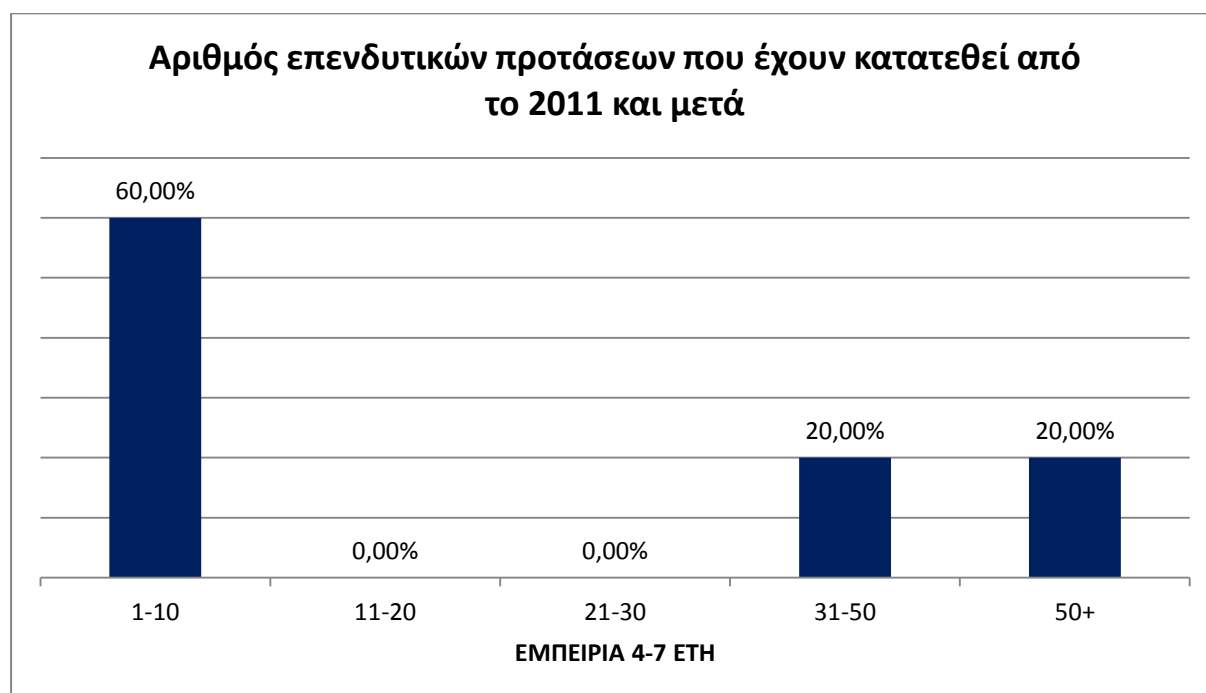
Το 50% των ερωτηθέντων που δήλωσε 0-3 έτη εμπειρίας έχει καταθέσει 1-10 επενδυτικές προτάσεις, ενώ με το ίδιο ποσοστό 20% έχει καταθέσει 11-20 και 21-30 επενδυτικές προτάσεις αντίστοιχα. Τέλος το 10% έχει καταθέσει από 31-50 επενδυτικές προτάσεις.



Γράφημα 4.1.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία 0-3 έτη

Β. 4-7 έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος

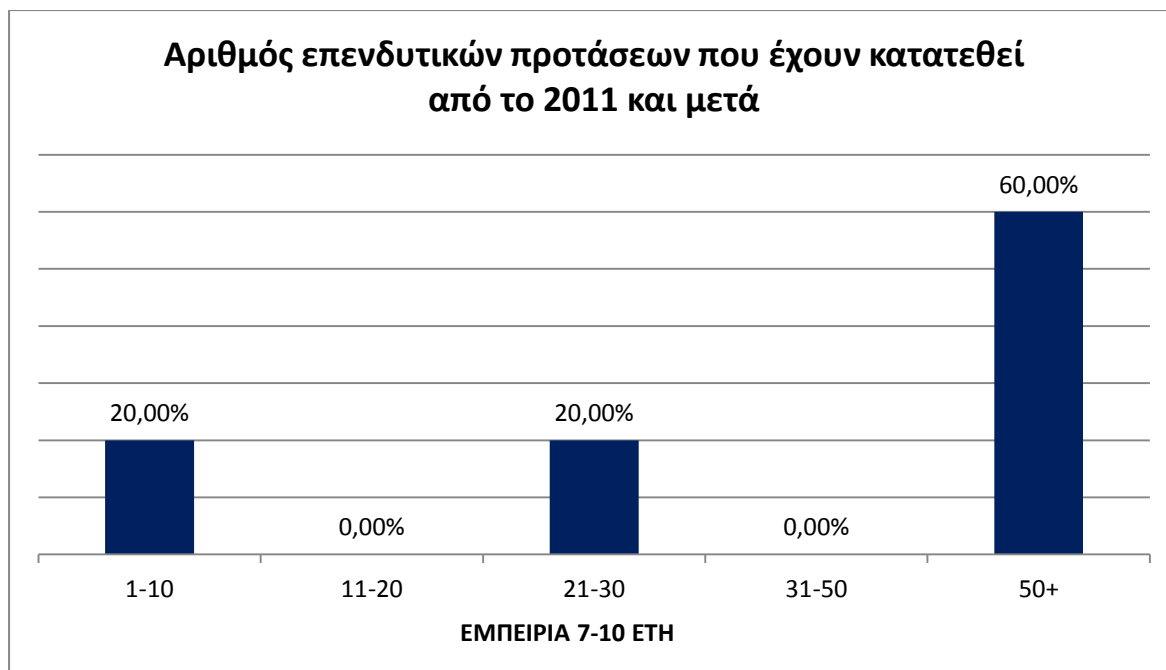
Το 60% των συμβούλων με 4-7 έτη δραστηριοποίησης στον κλάδο έχει υποβάλλει από 1 έως 10 επενδυτικές προτάσεις ενώ ακολουθούν με το ίδιο ποσοστό 20% από 31-50 και 50 και άνω αντίστοιχα.



Γράφημα 4.2.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία 4-7 έτη

Γ. 7-10 έτη εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος

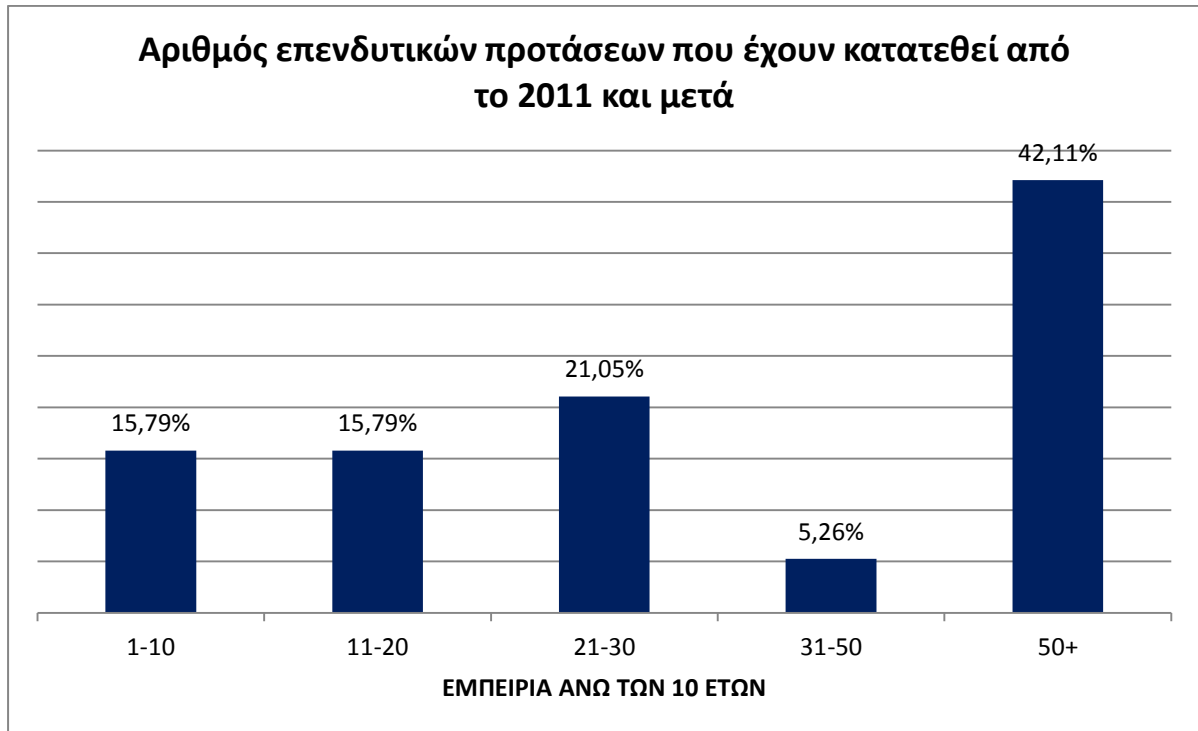
Το 60% των ερωτηθέντων δηλώνει ότι έχει υποβάλλει περισσότερες από 50 επενδυτικές προτάσεις, ενώ το 20% έχει υποβάλλει από 1-10 και το ίδιο ποσοστό 21-30 επενδυτικές προτάσεις.



Γράφημα 4.3.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία 7-10 έτη

Δ. 10 έτη και άνω εμπειρίας / δραστηριοποίησης ως σύμβουλος

Το 42,11% των ερωτηθέντων με άνω των 10 ετών εμπειρία / δραστηριοποίηση έχει υποβάλλει περισσότερες από 50 επενδυτικές προτάσεις. 21 έως 30 επενδυτικές προτάσεις έχει υποβάλλει 21,05%, ενώ το ίδιο ποσοστό (15,79%) έχει υποβάλλει 1-10 και 11-20 επενδυτικές προτάσεις. Τέλος, ένα μικρό ποσοστό των ερωτηθέντων αυτής της κατηγορίας (5,26%) έχει υποβάλλει 31-50 επενδυτικές προτάσεις.



Γράφημα 4.4.: Αριθμός επενδυτικών προτάσεων που έχουν κατατεθεί από το 2011 και μετά, εμπειρία άνω των 10 ετών

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΑ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΠΡΙΝ ΤΗΝ ΥΠΟΒΟΛΗ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ

Στη ερώτηση αυτή παρουσιάζονται τα σημαντικότερα προβλήματα πριν την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων, όπως αυτά δηλώθηκαν από τους ερωτώμενους. Για την αξιολόγηση της σημαντικότητας των προβλημάτων χρησιμοποιήθηκε η **κλίμακα Likert με 1 = καθόλου σημαντικό και 5 = πάρα πολύ σημαντικό**.

Στο γράφημα παρακάτω παρουσιάζεται και αναλύεται ο μέσος όρος της αξιολόγησης της σημαντικότητας του κάθε προβλήματος.

Η ίδια τακτική ανάλυσης ακολουθήθηκε και στις δύο επόμενες κατηγορίες (προβλήματα κατά και μετά την υποβολή επενδυτικών προτάσεων).

Όσον αφορά τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι επαγγελματίες του κλάδου πριν την υποβολή επενδυτικών προτάσεων στο πλαίσιο κάποιου επιδοτούμενου προγράμματος, η **ανάλυση των δικαιολογητικών που θα απαιτηθούν** θεωρείται ως το πιο σημαντικό, με 3,11 μέσο όρο. Ακολουθούν:

- Η ιεράρχηση των εν δυνάμει δικαιούχων ανάλογα με το ενδιαφέρον τους αλλά και τη δυνατότητα υπαγωγής τους στο επενδυτικό πρόγραμμα, με μέσο όρο 2,86

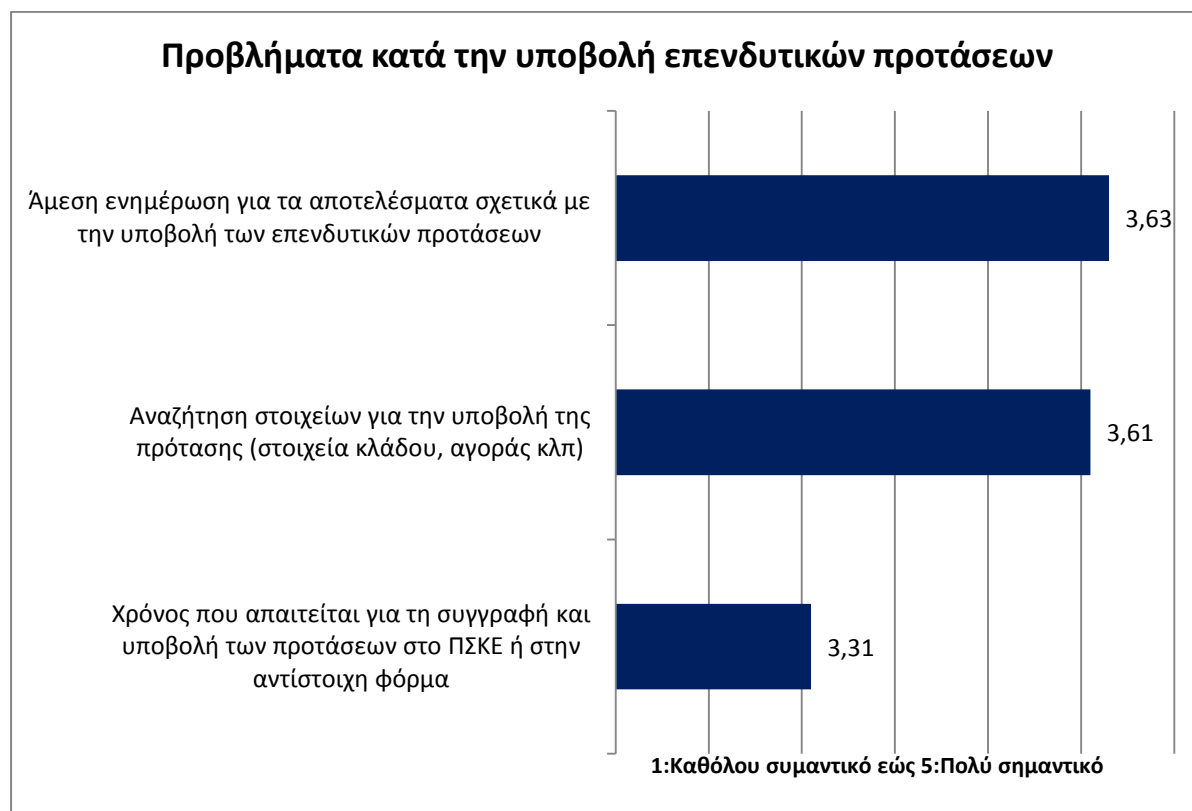
- Η ενημέρωση των εν δυνάμει δικαιούχων του προγράμματος, με μέσο όρο 2,81
- Η μελέτη της αντίστοιχης προκήρυξης, με μέσο όρο 2,67
- Η διατήρηση αρχείου επικοινωνιών με εν δυνάμει δικαιούχους (με πλήρη ιστορικό), με μέσο όρο 2,54



Γράφημα 5: Προβλήματα πριν την υποβολή επενδυτικών προτάσεων

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΑ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΚΑΤΑ ΤΗΝ ΥΠΟΒΟΛΗ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ

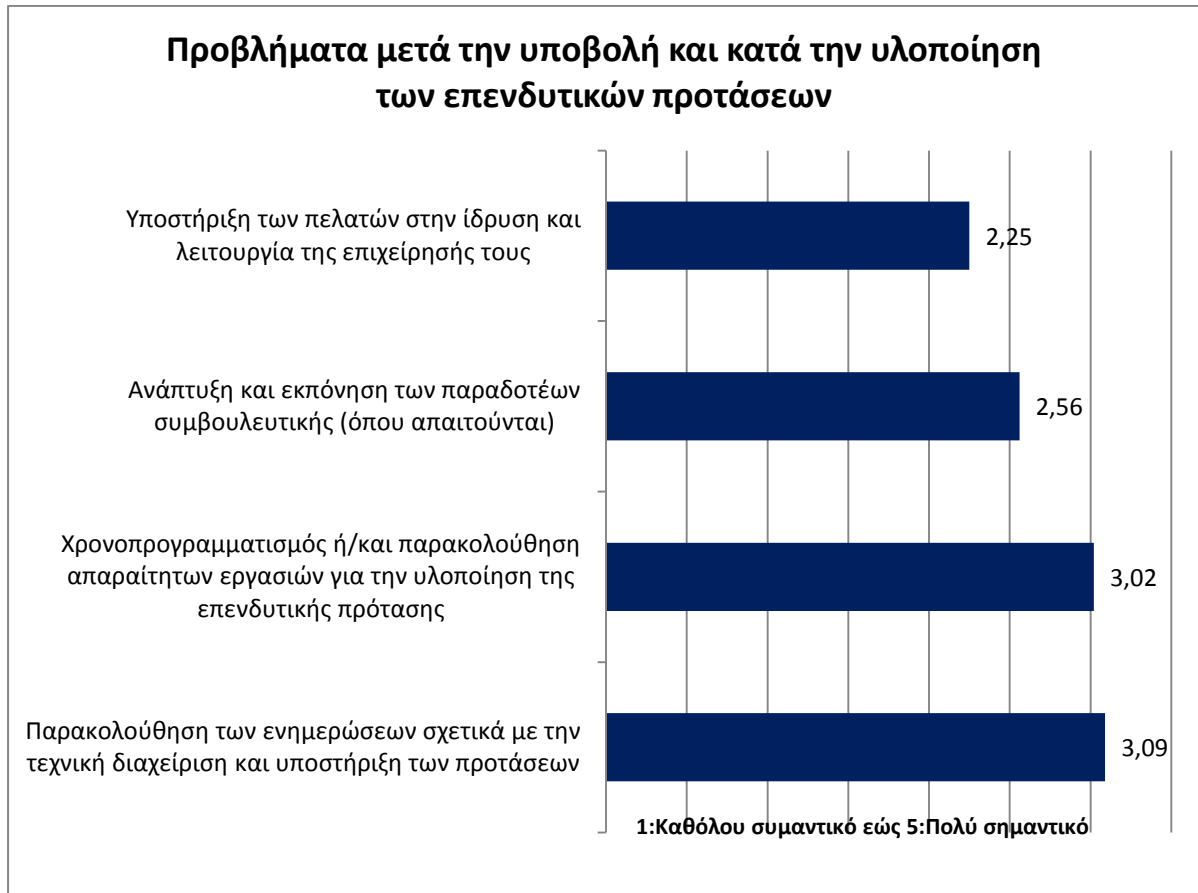
Στην ερώτηση αυτή παρουσιάζονται τα σημαντικότερα προβλήματα κατά την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων. Μέσο όρο 3,63 συγκεντρώνει η «**Άμεση ενημέρωση για τα αποτελέσματα σχετικά με την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων**», ενώ ακολουθεί με μέσο όρο 3,61 η «**Αναζήτηση στοιχείων για την υποβολή της πρότασης (στοιχεία κλάδου, αγοράς κλπ)**» και τέλος ο «**Χρόνος που απαιτείται για τη συγγραφή και υποβολή των προτάσεων στο ΠΣΚΕ ή στην αντίστοιχη φόρμα**» με βαθμό 3,31 .



Γράφημα 6: Προβλήματα κατά την υποβολή επενδυτικών προτάσεων

ΣΗΜΑΝΤΙΚΟΤΕΡΑ ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΥΠΟΒΟΛΗ ΤΩΝ ΕΠΕΝΔΥΤΙΚΩΝ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ

Στην ερώτηση αυτή παρουσιάζονται τα σημαντικότερα προβλήματα μετά την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων και κατά τη διαχείριση / υλοποίηση του επιδοτούμενου προγράμματος. Η «**Παρακολούθηση των ενημερώσεων σχετικά με την τεχνική διαχείριση και υποστήριξη των προτάσεων**» και ο «**Χρονοπρογραμματισμός ή/και παρακολούθηση απαραίτητων εργασιών για την υλοποίηση της επενδυτικής πρότασης**» είναι τα σημαντικότερα προβλήματα που παρουσιάζονται μετά την υποβολή των επενδυτικών προγραμμάτων και τα οποία συγκέντρωσαν μέσο όρο 3,09 και 3,02 αντίστοιχα. Ακολουθούν σε μικρότερο βαθμό 2,56 η «**Ανάπτυξη και εκπόνηση των παραδοτέων συμβουλευτικής (όπου απαιτούνται)**» και βαθμό 2,25 ή «**Υποστήριξη των πελατών στην ίδρυση και λειτουργία της επιχείρησής τους**».



Γράφημα 7: Προβλήματα μετά την υποβολή και κατά την υλοποίηση των επενδυτικών προτάσεων

ΠΡΟΒΛΗΜΑΤΑ ΠΟΥ ΑΝΤΙΜΕΤΩΠΙΖΕΤΕ ΟΤΑΝ ΠΡΟΚΗΡΥΣΣΕΤΑΙ ΕΝΑ ΝΕΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Στη τελευταία ερώτηση οι ερωτώμενοι κλήθηκαν να απαντήσουν για τα προβλήματα που αντιμετωπίζουν όταν προκηρύσσεται ένα νέο πρόγραμμα. Τα μεγαλύτερα ποσοστά συγκέντρωσαν τα προβλήματα σχετικά με το ότι **«Υπάρχει πίεση χρόνου προκειμένου να ενημερωθούν όλοι οι εν δυνάμει δικαιούχοι»** με ποσοστό 24,26% και ακολουθεί με ποσοστό 23,53% σχετικά με το ότι **«Υπάρχει πίεση χρόνου προκειμένου να υποβληθούν όλες οι προτάσεις»**. Ακολουθούν με το ίδιο ποσοστό (13,97 %) η απάντηση **«Κατά την ενημέρωση και επικοινωνία με τους εν δυνάμει δικαιούχους «χάνονται» χρήσιμες πληροφορίες»** και η απάντηση ότι **«Υπάρχει πίεση χρόνου ενημέρωσης των δικαιούχων για τη πορεία υλοποίησης του προγράμματος (διαδικασία αποπληρωμής κλπ)»**. Επίσης και πάλι με το ίδιο ποσοστό (11,76%) εμφανίζονται οι απαντήσεις **«Υπάρχει πίεση χρόνου στην μετέπειτα τεχνική υποστήριξη των ενταγμένων προτάσεων»** και **«Δυσκολία παρακολούθησης και**

χρονοπρογραμματισμού των εργασιών υλοποίησης και ολοκλήρωσης του προγράμματος».
 Τέλος, με πολύ μικρό ποσοστό (0,74%) εμφανίζεται η επιλογή «Άλλο : Η ασάφεια των οδηγιών και η πολυπλοκότητα (δικαιολογητικά σε 2 ή 3 σημεία κα)».



Γράφημα 8: Προβλήματα όταν προκηρύσσεται ένα νέο πρόγραμμα

ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Ο κλάδος παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών είναι ένας ιδιαίτερος απαιτητικός κλάδος, με το επάγγελμα του Συμβούλου Επιχειρήσεων να εμφανίζει πάρα πολλές δυσκολίες. Οι δυσκολίες αυτές μεγεθύνονται και αυξάνονται σε περιόδους όπως η σημερινή, κατά την οποία η υλοποίηση και ομαλή ολοκλήρωση επιδοτούμενων προγραμμάτων είναι μια διαδικασία που «δοκιμάζει τις αντοχές» των συμβούλων.

Με γνώμονα τα όσα προαναφέρθηκαν και με στόχο την ομαδοποιημένη καταγραφή των προβλημάτων που αντιμετωπίζουν οι επαγγελματίες του κλάδου εκπονήθηκε η παρούσα μελέτη.

Όπως παρατηρούμε και στα αποτελέσματα της μελέτης, τα σημαντικότερα προβλήματα που αντιμετωπίζουν οι επαγγελματίες του κλάδου πριν την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων είναι:

- Η ανάλυση των δικαιολογητικών που θα απαιτηθούν
- Η ιεράρχηση των εν δυνάμει δικαιούχων ανάλογα με το ενδιαφέρον τους αλλά και τη δυνατότητα υπαγωγής τους στο επενδυτικό πρόγραμμα
- Η ενημέρωση των εν δυνάμει δικαιούχων του προγράμματος

Κατά την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων, τα σημαντικότερα προβλήματα είναι τα εξής:

- Η άμεση ενημέρωση για τα αποτελέσματα σχετικά με την υποβολή των επενδυτικών προτάσεων
- Η αναζήτηση στοιχείων για την υποβολή της πρότασης (στοιχεία κλάδου, αγοράς κλπ)
- Ο χρόνος που απαιτείται για τη συγγραφή και υποβολή των προτάσεων στο ΠΣΚΕ ή στην αντίστοιχη φόρμα

Μετά την υποβολή και κατά την υλοποίηση των επενδυτικών προτάσεων τα σημαντικότερα προβλήματα είναι τα εξής:

- Η παρακολούθηση των ενημερώσεων σχετικά με την τεχνική διαχείριση και υποστήριξη των προτάσεων
- Ο χρονοπρογραμματισμός ή/και παρακολούθηση απαραίτητων εργασιών για την υλοποίηση της επενδυτικής πρότασης

Στα γενικότερα προβλήματα όταν προκηρύσσεται ένα νέο επιδοτούμενο πρόγραμμα, οι επαγγελματίες του κλάδου φαίνεται να εστιάζουν στα εξής:

- Υπάρχει πίεση χρόνου προκειμένου να ενημερωθούν όλοι οι εν δυνάμει δικαιούχοι
- Υπάρχει πίεση χρόνου προκειμένου να υποβληθούν όλες οι προτάσεις